

今日英瑞

吴文贵 题

2009年6月18日
星期四
农历己丑年五月廿六日

江蘇英瑞集團主办

第17期 内部读物免费赠阅 网址: <http://www.azazaz.com>
邮箱: aztoday@azazaz.com



图为吴会长夫妇出席英东公司项目签约仪式

昔日皇帝驿站 今朝英瑞福地

山东英东毛巾制品有限公司在汶上宣告成立

吴文贵会长夫妇及汶上党政要员出席签约仪式

5月18日,当年乾隆、康熙皇帝下江南时的驿站——山东济宁市汶上县康驿镇格外热闹,日本国株式会社英瑞吴文贵会长夫妇从南通驱车七百多公里来到这风水宝地,兴致勃勃地视察了即将开工的山东英东毛巾制品有限公司地块,吴会长高兴地说:“好地方!好地方!”

当日上午10时18分,在汶上县联大酒店隆重举行了山东英东毛巾制品有限公司签约仪式。仪式上,汶上县委副书记县长张兆远首先致辞,热烈欢迎吴文贵会长夫妇及高总一行,表示当地政府部门将尽全力为英东公司生产经营提供各种优惠和便捷的条件。吴会长在仪式上别有深情地

回顾了23年前原国家副主席荣毅仁热心介绍他到南通投资,从而使他的事业蓬勃发展的历程。他十分感动地说,今天到汶上来投资是对已故荣毅仁先生及其故乡的回报,也是还荣毅仁先生恩情之愿。他对汶上县党政领导对其一行的热情接待很感激。他说,当年如东县长徐守盛三担热水

使我坚定了在如东投资的信心,今天汶上县领导和当年徐县长一样热情,同样也使我坚定了在这块宝地投资的信心。大东总经理高军在讲话中阐述了成立英东公司的意义,他说,山东英东毛巾制品有限公司的成立是顺应全国纺织业产业升级的新形势,是市场经济条件下纺织

业优胜劣汰的必然结果,标志着大东做强做大进入了新的历史阶段。他表示,公司将和康驿镇政府紧密地携手协作,争取项目早日动工,实现年底投产目标。签约仪式是由汶上县委常委、副县长彭照辉主持的。汶上县和康驿镇相关负责人出席了签约仪式。(文武)

泰慕士

提前实现双过半 再创佳绩攀新高

在全球金融危机尚未见底的大背景下,当各行各业仍处于经济萧条的困境中,而泰慕士公司依靠近年来在技改和创新上的能量积累和市场拓展的客户优势,不仅站稳了脚跟,还赢得更多先机,从去冬以来,一直持续保持着逆势发展的良好势头。1至5月份公司实现应税销售超1.35亿元,与去年同期增幅超15%,创历史最好水平。

站在08年2.35亿元的新起点上,面对严峻的外部形势,年初,公司总经理室深谋远虑,对全年工作进行准确定位,提出了“勤勉、高效、创新、感恩”的工作方针,为企业的健康发展指明了方向。09年的春天,当各行各业在已到来的春天里仍遭受着“倒春寒”的折磨时,泰慕士公司,从外部市场到生产车间,处处一片春意盎然:纷至沓来的订单,紧锣密鼓的组织,热火朝天的生产现场,展示着风景这边独好。

从3月份起,公司迎来了今年的首个生产高峰,老客户不断追加订单,新客户慕名而来,加之产品结构也越来越高档化、生产工艺复杂、生产总量大,让今年的旺季高峰比往年来得更早、跨度更长、难度更大。为确保每一订单的交期,总经理室向全体员工发出动员令:团结拼搏,奋战40天,夺取新一轮生产高峰的胜利!

公司上下团结一心,全力以赴,一流的生产设备带动产能和效能的极大提升,十多台德国迈耶大圆机同时开工,加足马力,日产量创下10多吨的最高记录,漂染车间更创下日产量15吨的新记录,产能提升近50%,全自动印花机已逐渐进入正常的生产轨道,比预计产量提高了近3倍。4月份,公司创下单月交货量160万件最高记录,各项业绩均创下建厂十七年来的最好水平。

日本英瑞株式会社会长吴文贵先生和社长吴兆显先生闻讯发来贺信以资鼓励。会长和社长的贺信极大地激发了员工的工作热情和积极性。员工们纷纷表示,要带着感恩的心,加倍珍惜公司每一张订单,做好每一件产品,保质保量,按期交货,用更努力、更好的工作态度来回报公司对我们的关爱之情,以百分之百的努力和干劲投入到今后的工作当中去,积极创新、努力进取,为泰慕士和我们美好的明天而共同努力。(刘和兵)

大东公司

抢抓发展机遇

立志做强做大

“一次经济危机,也是一次发展的极好机遇。”大东公司总经理高军日前在如东县企业家协会上这样介绍说。

近两年来,随着人民币不断升值,原辅材料价格上涨,劳动力成本的增加,许多依赖出口的中小纺织厂纷纷倒闭,维持着生产的纺织企业效益也在滑坡。纺织行业“山雨欲来风满楼。”然而大东公司总经理室一班人却面对危机沉着迎战,决意在激烈的市场竞争中变危机为商机,杀出一条血路,去搏击更强更大的硕果,为打造百年大东夯实强劲基础。

2007年起,他们着手研究退城进区策略。准备从原占地48亩的老厂区

退出,果断决定在掘港镇开发区购地148亩,一个投资1.2亿元的全国行业样板厂的工厂蓝图在描绘,同年12月28日,新厂扩产项目隆重奠基。08年春厂房建设声势浩大地全面开工,今年5月15日,退城进区补偿协议尘埃落定。吴文贵会长夫妇高兴地出席了该协议签约仪式。目前大东新厂扩产项目工程如火如荼地进入扫尾阶段,年底,大东公司将乔迁新厂,该项目成功实施,将为大东产品做强做大奠定基础。

大东在实施退城进区的同时,还千方百计地谋划着新的产业升级转移。近两年,他们先后到苏北淮安地

区、安徽蚌埠地区和鲁西南地区考察,设立毛巾制品分公司,经再三权衡论证,今年5月18日,与山东省济宁市汶上县康驿镇达成设立英东毛巾制品公司的协议,一期工程占地70亩,注册资本1000万元。目前项目基础设施开始动工,预期明年初投产。

近几年来,大东稳步发展,资产良性循环,积蓄了力量,他们在成绩面前找差距,一面策划未来,一面狠抓当前的生产经营,内抓质量,外争市场,在全国同行业中继续名列前茅,上半年各项经济指标全线飘红,实现利税超历史。(悟真)

深入践行八字社训 努力打造百年英瑞

——写在吴文贵先生八十寿辰之际

本报编辑部

5月15日,是大东公司开业22周年纪念日,也是大东创始人吴文贵会长80岁生日,当日,如东县委、县人大、县政府、县政协和掘港镇及各主要部门的一把手假座如东中天黄海大酒店举行“大东退城进区签约仪

式”,吴会长发表了寓意深刻的讲话。中午县四套班子为吴会长举办了生日祝福酒会,频频为吴文贵先生夫妇祝福,吴会长夫妇神采奕奕,满面红光,十分高兴地与来宾们畅叙友情。

吃水不忘掘井人。英瑞创始人、日本国株式会社英瑞会长吴文贵先生四十年经营生涯恪守“谦虚、诚信、创新、感恩”的信条,近年将其郑重确定为英瑞的社训,坚持向员工思想上灌输、行为上规范,使之成为英瑞发展的强劲动力和不竭力量源泉。我们欣喜地看到,在社训精神的规范和感召下,英瑞集团如今已发展到11个子企业、籍员工近六千人,成为一艘十分强大的企业“航母”,劈波斩浪航行在

广阔的商业海洋上。尤其在世界金融风暴中,集团骨干企业逆风飞扬,销售额、利税刷新了历史记录。

英瑞集团的成功发展是牢牢践行“谦虚”社训的结果。谦虚,对一个企业而言就是要永远不知足、不懈怠,要时刻想着前有标兵、后有追兵,不进则退,小进也是退。要始终追求进步、追求卓越。遵循社训精神的要求,集团各公司班子在成绩面前不沉湎、在荣誉面前不自喜,始终保持清醒的认识、科学的判断,踏踏实实、兢兢业业,不断超越自己、超越对手,实现了一个个新进步、取得了一个个新成就。

英瑞集团的成功发展也是牢牢践行“诚信”社训的结果。英瑞人深刻认识到:诚信是企业之本、失信是企业大忌,为此坚持质量和服务的高标准、高要求,坚持追求细节、追求完美,努力做到让顾客满意、让顾客放心,杜绝客诉等不良现象的发生,树立了良好的社会(下转2版)



5月15日,吴文贵先生在大东喜度80华诞。图为吴先生夫妇在切生日蛋糕。